

teme h
אפרו יקיה



עד להוראה חדשה
האנף לפיתוח מקצועי אהל אברהם

סילבוס

חורות יופנות

כ"ב אייר 20/05

גבירה מילוארם מנכ"לית תמך ויזמת

אני כיזמית

<< פתיחה והכרות

<< עולם העסקים והיזמות

זיהוי הזדמנויות במרחב העסקי

1

כ"ט אייר 27/05

חנה שטמר פיתוח ארגוני וקידום עסקי

גרעין עסקי נכון - פוטנציאל להצלחה

<< פתיחה והכרות

<< הגדרת מוצר הדגל ובניית מודל רווחי

<< מציאת הבידול שלי, אסטרטגיית אוקיינוס כחול

<< מעבר לפסים מעשיים: מה אני נותנת? זיהוי המוצר שלי

מי צריך אותו? זיהוי קהל היעד ומאפייניו

<< פיתוח רעיונות גולמיים וניצני רעיונות למוצרים חזקים בשטח - מענה אישי

2

י"ד סיון 10/06

דבורה קיסטר מאמנת עסקית מנטלית

כלים מנטליים לפיתוח עסקי

<< אילו תכונות נדרשות ממני בעולם העסקי?

<< איתור חוזקות מולדות ותכונות לפיתוח בדרך ליזמות

<< כלים לפיתוח תכונות עסקיות חיוניות: אומץ, יצירתיות, שיווק עצמי ועוד

3

כ"א סיון 17/06

חנה שטמר פיתוח ארגוני וקידום עסקי

אריזה זה לא רק הקרטון...

<< כיצד לארוז את המוצר באופן שיהיה רווחי לבעל העסק ויעיל גם ללקוח?

<< מודל לחשיפה נכונה לעסק שלך

<< שימוש בכלי התיקשוב בשדה העסקי: ניהול רשימות תפוצה ועוד

4



כ"ח סיון 24/06

דבורי כהן, אסטרטגית, מנטורית ויועצת, בעלת משרד למיתוג ושיווק משפכי שיווק וערוצי הפצה בדרך אל הלקוחות

<< החלטה על ערוצי שיווק מתאימים

<< הדרך לבניית משפך שיווקי מדויק לעסק שלך
כדי לייצר מערכת סיסטמית קבועה להבאת לקוחות

<< כתיבה שיווקית של ההצעה שלך כך שתהיה אפקטיבית ותניע לפעולה

5

ה' תמוז 1/07

חני כהן פיננסים רואת חשבון התנהלות פיננסית

<< איך לפתוח עסק בצורה נכונה?

<< התנהלות נכונה מול הרשויות: מס הכנסה, ביטוח לאומי ומע"מ

<< איך לשלב נכון עבודה כשכירה ועצמאית
מבחינת תיאומי מס, פנסיה-בהתאמה לעובדות הוראה

6

י"ב תמוז 08/07

דבורי כהן, אסטרטגית, מנטורית ויועצת, בעלת משרד למיתוג ושיווק מכירות

<< עקרונות פסיכולוגיים בתהליך המכירה

<< איפה נכון לי למכור את המוצר - יצירת תזמונים נכונים

<< איך לנהל שיחת מכירה נכונה

<< אומץ בתהליך המכירה

<< פולואפ

7

י"ט תמוז 16/07

חנה שטמר פיתוח ארגוני וקידום עסקי פרזנטציה נכונה וסיכום

<< סוד הפרזנטציה העסקית - הנוסחה להצגה עצמית מדויקת ונאום מעלית
שמאפשר להגדיל מכירות ולייצר שיתופי פעולה.

<< רפלקציה ומשוב על התובנות שנלמדו ויושמו במהלך הקורס

<< ספרוויז'ן דרך הצגה עצמית של העסקים שנבנו במהלך הקורס

<< חלוקת תעודות וסגירה

8

